

Welcome to the HELL !

M1 class는, 비플랜이... 셀러가 아닌 “사업가” 로서 하는 최초의 class 입니다. 따라서, 참여자 분 들은 많은 혜택을 받으실 수도 있고, 동시에....비플랜의 “버벅거림” 도 보실 수 있습니다...^^

비플랜의 간단한 소개 (**사업가로서의, 다양한 경험에 기초한 class임을 알려드리는 것 과 함께, 제가 하는 강의가 단순한 강사의 강의가 아니라는 것을 말하고자 하는 목적)

*학력 : 연세대학교 전기공학과, 아주대학교 경영대학원 MBA (2년 평점 4.3 / 4.5)

*직장 1 : 대우그룹 (PC개발실 연구원 -> 프랑스 주재원 -> 본사 수출부장)

*직장 2 : H그룹 (마케팅본부장 -> 마케팅본부장+중국사업부장 3년)

*개인사업 1 : 말레이시아 6년 (정수기판매 및 렌탈사업)

*개인사업 2 : 해외온라인 비즈니스 (2014년 ~ 현재)

- 2014년 : 이베이 시작
- 2016년 : 아마존 (~ 2020년 중단)
- 2017년 : 골프용품 브랜드 (Xspiders) 해외총판 (~ 2023년12월 중단)
- 2017년 : 옛씨 시작
- 2019년 : (공식적으로는) B2B Business 하는 회사의 대표
- 2020년 : 드랍쉬핑판매 시작
- 2024년 : 회사는, 판매 only -> 다양한 온라인비즈니스로 확장 계획

*출간 [필명 : 윈드리버] : 크몽 / 탈잉 -> 크몽 only

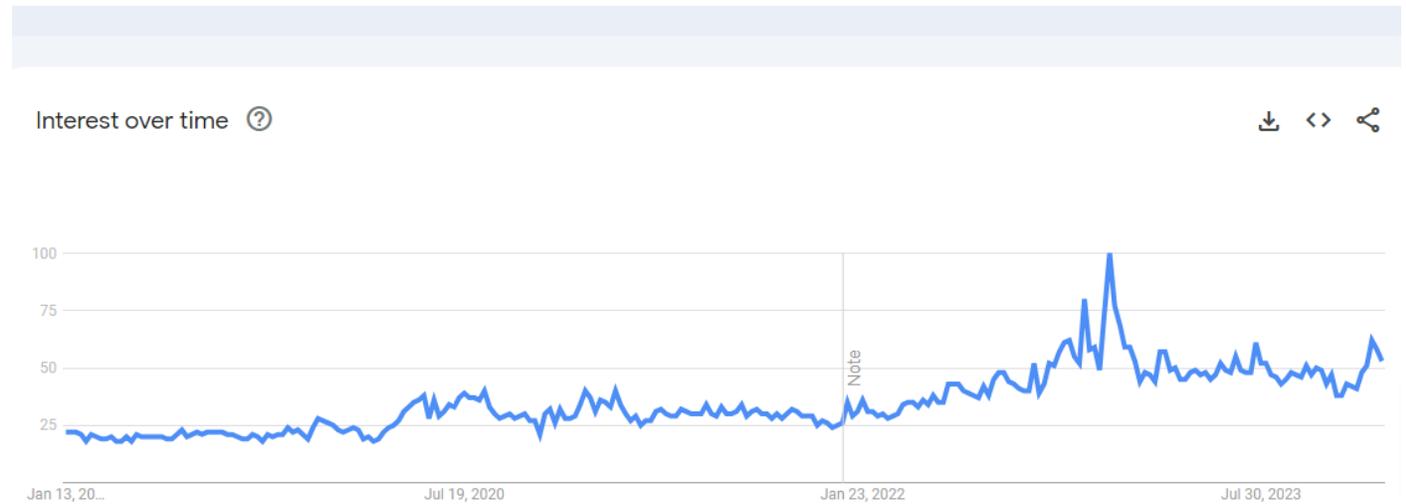
드랍쉬핑 Industry Overview

(*) 드랍쉬핑에 대해서 프리미엄에 올린 글 들도 참고 하시기 바랍니다.

검색어 : dropshipping

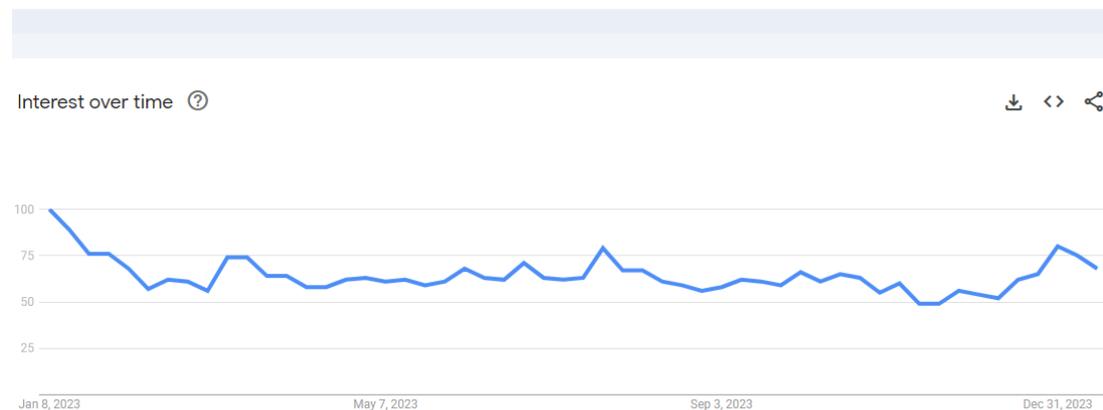
(과거 5년 그래프)

United States ▼ Past 5 years ▼ All categories ▼ Web Search ▼



(과거 1년 그래프)

United States ▼ Past 12 months ▼ All categories ▼ Web Search ▼



Global Dropshipping Market Size

Dropshipping Market Size

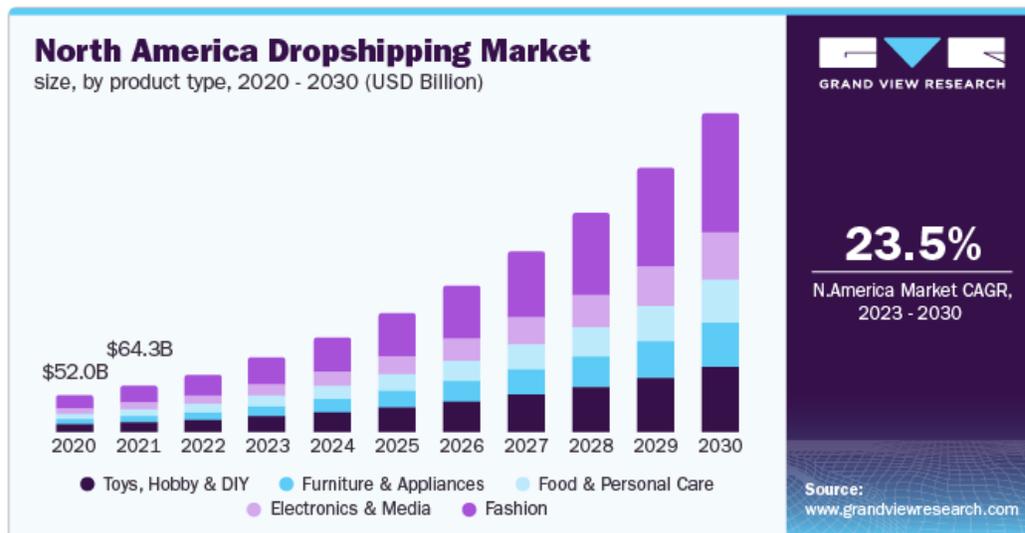
Year	The Market Size Of The Dropshipping Industry
2023	\$243.42 billion
2024*	\$301.11 billion
2025*	\$372.47 billion
2026*	\$476.1 billion

(*) 시장 사이즈의 숫자에 대한 실감을 위하여....

2023년 지방자치단체 예산규모 305조4천억 원으로 전년대비 약 17조1천억 원(↑5.9%) 증가 행정안전부는 2023년 지방자치단체 총 예산규모가(일반+특별회계) 305조 4천억 원으로 전년 288조 3천억 원 대비 약 17조 1천억 원(↑5.9%) 증가하였다고 밝혔다. Apr 25, 2023

미국 시장의....연평균 성장률 23.5%

(*) Global market의 CAGR 은, (리서치 회사에 따라 다르지만) 28 ~ 31%



Why 한국에서는 드랍쉬핑판매를 모르거나, “짬뽕” 이 되어있나?

- “강사” 들 때문....ㅠ
- 고수들이 있을 것 인데, 강호에 안 내려 옴 !

비대면온라인학원 Prolio (2024년 2월 ~ 3월 론칭)

- 비플랜 : 드랍쉬핑판매의 솔루션 개발 후, Prolio에 제공
- Prolio : 드랍쉬핑판매 Class 운용
- M class : Prolio 에서 강의 오픈 하기 전에, 비플랜이 개발한 솔루션을 실전테스트 하면서....향후, 일반 수강생들의 적중율 (= 목표 매출의 달성율) 을 높이기 위한 작업 임.
 - 화상강의 의 녹화 본을 M class 참여자 에게 복습 목적으로 제공을 하려 하였으나....Prolio의 요청에 따라서 제공 못 함을 양해 바랍니다. (**하지만....강의 후에, 이 script는 이메일로 보내드릴 것 이기에....강의를 듣는 중 나중에 확인하실 부분은 메모가 필요하실 것 이나....강의 전부를 메모하실 필요 없습니다.)
 - Prolio는, M class 강의 녹화 본을 기준으로....일반 강사들이, (현실에 맞게) 신규로 녹화 강의를 제작 할 것 임. 따라서...Prolio 강의에는, 저의 강의를 없습니다.

(*) 드랍쉬핑 솔루션을 단순화 한 이유.....Why

- 해외구매대행은, 특정 솔루션에 기반한 판매방법 이며...특정 솔루션이 중단 된 경우에....셀러 들은, 더 이상 판매 업무를 할 수 없음
- 드랍쉬핑판매는, Public에 있는 수 많은 솔루션 들을 조합하여...나만의 솔루션으로 판매 가능하며....현 운용 솔루션이 문제 생기면, 다른 솔루션으로 갈아 탈 수 있음.
- 비플랜이 지난 1년간 네이버프리미엄에서 알려준 드랍쉬핑판매 관련 지식은 너무 복잡하기에....드랍쉬핑판매를 처음 접하는 셀러 들은.....
ㅌㅌ + (**해외구매대행 과 달리, 최소의 비용으로 판매를 습득케 함)

따라서, 해외구매대행 처럼 “판매 - Tool - 공급처” 를 정하여 줌으로써, 단순화 시킴. (M class를 통하여, 드랍쉬핑판매의 컨셉을 완전히 이해 하면, 전수 받은 수강생 들은....자체적으로 “고유한 솔루션” 을 만들 수 있음)

(*) Check point : 판매의 솔루션(**주로, Tool 에 의해서 결정 됨)
별로....비즈니스모델이 상이 하기에, 판매의 방법 이나, 전략 전술은 달라져야 합니다. 하지만, 어느 방법으로 시작했어도 “기초 토양” 이 됩니다.

Class 운용 방향

- 주 1회 : Live로 화상강의
- **개인 별** 맞춤형 학습지 : D강의 ~ D+1강의 중간 (**Class 참여 분 들은, D+1 강의 전 날 까지 답안지 제출)
- M1 class 전용 단톡방 운용 : Class 기간 중 한시적 운용 (공지 및 Q&A 상시 목적)
- 비플랜은, 수시로....이메일 또는 “Google Doc 공유” 또는 단톡방 통하여 자료 배포
- 클래스 전체 운용 : 매 4강 후에 1주일 방학 (**방학 기간 은 중요 함)
- M1 class 참여자 들의 이베이 평가일 : 2월20, 3월20, 4월20
- **Optional** : 비플랜은....12강 후..... 한달 안에 크몽에서 출간 한 (최소 30페이지) “업무일지” 로...수강생 각자에 대한 평가 결과를 학점 형태로 알려 주며...향후, 어떤 식으로 “고수” 가 되는 길을 걸어야 할 지를 조언 해 드리겠습니다.

(*) 참여자 6명의 분류

- 1그룹 : 1명, 2그룹 : 2명, 3그룹 : 3명
- 1그룹 1명은 초보셀러 아니며..., (저의 기준에 의한, 현 학점이...Cminus 입 니다만...TT)

- Cminus 인 참여자는, (목표대로) 3개월 안 에....월매출 만불 가능할 것 임. 따라서, **목표를 매출 이 아닌....Profit 으로 맞추시길 바랍니다.**
(*매출은 고무줄 입니다. 자금 여력에 따라, 나의 맘 먹기 따라서....얼마든지 올리거나 내릴 수 있는 고무 줄 !)
- **나머지 5명은, Profit 이란 단어는 (이 12강 동안에) 잊어 버리시고...."매출' 만 을 생 각 하 시 길.**

M1 Class 의 목표 - “자 생 력 !”

첫달 : eBay.com 에서의, 첫 판매

두번째 달 : 셀링리밋 오르기

세번째 달 : (두번째 달의 매출 x 최소 2배) + (셀링리밋 더 많이 오르기)

(* 목표 미 달성의 참여자 들은, 별도의 보충 수업 (원인 파악 및 대책 마련 목적 입니다)

**시도 때도 없이 부는 외풍을,
(돈으로 사서... 이기려 하지 말고)
혼자의 힘으로 버티어 내야.....long-run 합니다 !**

강의 커리큘럼

없습니다!

강의 진행은, “실전판매 중간 중간에...필요한 이론 강의” 형식

매 강의 후에, 참여자 들의 “진도 및 여러가지 결과를 종합” 분석 하여...다음 강의 내용을 결정 함.

강의 시간 진행 : 40분 강의 -> 20분 Q&A -> 40분 강의 -> 20분 Q&A

(*) 강의 진도를 나가는 것이 목적이 아니고, 확실하게 알면서 가야 하기에....D강의 후에, D강의에 대한 이해가 부족하다고 판단 되면....**D+1 강의는, “강의 전에 계획 했던 항목을 일부 조정” 할 것 임.**

기타

- Class 참여자 들은, 저에게 하고 싶은 말이 있으시면...하시라도 이메일 바랍니다. (향후, M class 위한 이메일 주소는...

bplan70r@gmail.com

이며, 자료 공유가 나가는 inus1228@gmail.com 으로 보내시는 메일은, 회신 안 함을 알려 드립니다.

- M1 클래스의 첫달 (1강 ~ 4강) 입금은....내일 입니다. (김재준, 카카오뱅크 3333 - 04 - 3108794)
- 4강 후, 방학 2주 후 의.....두번째 달 (5강 ~ 8강) 입금일은, 2024.2.18 (일) 입니다. 첫 4강 후에 중단하고자 하시는 참여자는 하시라도 중단하시면 됩니다.
- 강의 시간은...정확하게 7pm 에 시작합니다. (시작 10분 전에 초대장 발송)

1강

● 드랍shipping판매로 언제부터, 얼마나 벌 수 있을까요?

- 결론부터 이야기 하면, 개인의 커리어를 기본으로 하여, 열정...그리고, 포기 안 하는 마음에 따라 다름!

(*) 쇼피파이 자료에 의하면...

- 드랍shipping판매의 실패확률은 80 ~ 90%
- 살아남은, 셀러는.....첫 해에....파트타임으로는 월2천불 정도, 풀타임으로는 연 5만불 정도라 함
- Gross Profit rate는 40 ~ 60%, 영업이익율(= 개인셀러 경우에 순이익 개념) 20 ~ 30%
- 해외셀러의 성공사례로 자주 등장하는 인물은, 호주의 Pet Industry에서 두번 망하고, 세번째에 성공. 성공한 첫 해에...월 매출 50만불 -> 현재는....연매출 천만불

그러나....이것은, 쇼피파이플랫폼에서 만든 개인쇼핑몰에서의 경우 임.

- 해외의 자료 들은, 대부분 개인쇼핑몰 에 기반한 자료들 이 90% 이상
- 국내의 일부 자료들은, 필터링 없이...해외의 자료를 번역한 수준

해외의 오픈마켓에 드랍shipping판매는 통계가 없음. 그러나....비플랜 경험상

- 실패확률 빵 (**실패해도, 투자 안 들어가기에 경제적 타격 없음)
- 얼마나 버는 가는....개인쇼핑몰의 경우 보다 더 많이 벌 수 있음

(*) 투자 비용의 비교

- 해외구매대행 (타켓이 국내마켓) : 솔루션의 초기설치비 + 월 고정비 수십만원
- 쇼피파이플랫폼의 개인쇼핑몰 : 시스템 구축비 500불 미만
이나...향후, 트래픽 과 브랜딩을 위한 투자 가 어마무시 들어 감
- 오픈마켓에 드랍shipping판매 : 2만원 (이베이닷컴 + CJD) ~ 5만원 정도 (이베이닷컴 + AutoDS 400 listings) -> 향후, 투자비는 “변동비” 성격

- 첫판매의 기분은 이런 것 인가 봅니다....^^ (작년 여름 2달, 개인코칭)

아 판매가 되어야 할텐데 잠을 못자겠네요ㅠ

통화하면서 말씀드린 제품.. 가격 내리는 대신 할인 때리고 제목 조금 바꿨더니 ctr이 7%까지 올랐어요!! 아직 판매는 없지만^^.. 클릭률이 오르는게 신기하네요!!! 곧 팔리겠죠??? 감사합니다

몇 시간 후.....

The screenshot shows an eBay notification card with the text: "Great news—your item has sold!" and a button that says "Get a shipping label or QR code". Below the notification, there are three text messages in a chat interface: "평생 못잊을 기분이에요 ㅠ", "어떻게!!! 수많은!! 제품 중에!! 내 제품을 찾아서!! 구매를 했지!?!?!?", and "기분이 너무 좋아요ㅠ". The time "7:37 AM" is visible at the bottom right of the messages.

지금부터 달리기 시작합니다....

- 해외온라인비즈니스를 왜 하여야 하는지....드랍쉬핑판매를 왜 하여야 하는 지, 왜 **이베이마켓플레이스에서 드랍쉬핑판매를 시작**하여야 하는지 는....프리미엄에 글 참고 바랍니다.
- 크몽에서 판매 중인 책 중, 2권을 먼저 “M1 단톡방” 에 올려 드리겠음
 - 드랍쉬핑판매 씨리즈 1권 : Overview
 - 이베이판매 초보.... (**제목이 생각나지 않음. 국내의 현실을 알고나니 어렵게 쓴 책 이라는 것을 뒤늦게 알았지만....ㅠ)
- 강의를 본격적으로 시작 하기 전에.....(**해외판매자의 영어능력 향상 비법**을 알려 드리겠습니다.)
 - 해외온라인판매는 Reading / Writing 만 있음
 - Writing 도 번역기에 주로 의존하여 쓰시면 됨
 - 그러나....Reading 은, 번역기에 의존하셔도 해외판매에 전혀 문제 없지만 Reading의 실력은 “정보처리 능력” 으로 나타 남. 하지만....실력이 떨어져도, 천천히 가는 것 일 뿐 이며 포기 안 하시면 모두가 원하는 “경제적인 자유” 를 얻게 되실 것 임.
 - 셀러의 Reading 실력 향상은.....구글 웹스토어의 “부분번역기” 로...(**모국어 가 아닌 것은, 카테고리 별로....단어 사용이 상이)

● 입문셀러가 만나게 될, 드랍쉬핑판매의 주요 리스크 10가지

- 별도 자료를 공유 형태로 발송 함.
- 이베이 계정 오픈 및 기초적인 이베이 공부는....아래 네이버카페에서 하시면 됩니다. (**유튜브에 배우리, 한기용강사 의 강의도 있습니다)

- 페이오니아 계정 오픈 및 연결 포함
- 국내 은행에 외환구좌 개설

<https://cafe.naver.com/ebayandream>

(*) 2강 시작 전에는....이베이닷컴 / 페이오니아 계정이 준비 되어야 합니다.
- 계정이 준비 안 되면, 실전판매 강의 인데...효과를 덜 보시게 됩니다.

(*) 참고로....저는, 신규노트북 + 와이프의 이베이닷컴계정을 오픈 한 상태 이고, 페이오니아 연결을 아직 안 했습니다. 첫 판매 까지의 과정은, 업무 일지 형식으로 프리미엄에 올려 드릴 것 이니...M1 참여자 분 들은 이것도 꼭 참고 바랍니다.

-----1강은 여기까지. 아래 부터는 2강에서

● 이베이닷컴의 메뉴 중....주요 메뉴 설명

● AutoDS 시작

- 사이트 가입 (2 weeks 무료 이며, 이메일 주소를 바꾸어서 계정 오픈하면, 또 2 weeks 무료인 꼼수 가 있습니다...ㅋㅋ)
- AutoDS 구독은, 400 listings 부터 하 실 것! **Why ?**

- 메뉴 설명

- 첫번째 이베이 리스팅